

Véritable assistant de votre quotidien, appuyez-vous sur un logiciel performant et personnalisable pour gérer vos tâches de gestion commerciale. Chaîne des ventes, des achats et gestion des stocks, il vous aide à piloter votre entreprise et facilite vos prises de décision. De plus, ce logiciel a été entièrement pensé et adapté au marché ivoirien.

■ Optimisez votre chaîne de vente

Créez facilement vos documents de vente. Limitez les ressaisies et les erreurs en créant l'ensemble de vos documents de manière quasi-automatique : transfert d'un devis en commande, d'une commande en demande de prix ou bon de livraison et enfin en facture.

■ Gérez vos achats et stocks

Suivez précisément vos états de stock et lancez les réapprovisionnements nécessaires en temps et en heure. Vous stockez votre matériel à plusieurs endroits (ex : entrepôt, magasin, etc.) ? Ventilez-le dans les différents dépôts. Vous avez toujours une vision claire des mouvements de vos marchandises.

■ Gérez vos ressources

Chacun gère son planning en toute autonomie. Vos commerciaux sont libres dans la gestion de leurs rendez-vous. Grâce à une interface intuitive, visionnez les différents agendas de vos collaborateurs afin de vous assurer de la bonne répartition des tâches de chacun.

■ Pilotez votre activité

Mettez en place une véritable démarche d'analyse de votre business grâce à un module de statistiques puissant et un tableau de bord entièrement personnalisable. Vous profitez ainsi d'informations toujours à jour pour prendre vos décisions au quotidien.

■ Automatisez vos tâches récurrentes

Vous facturez certains clients de manière régulière pour les mêmes prestations ? Laissez le logiciel s'en occuper pour vous ! Définissez vos critères (client, périodicité, etc.), les factures sont créées automatiquement. Vous réduisez ainsi le temps passé à cette tâche chronophage.

✓ Gestion des ventes

✓ Planification

✓ Suivi d'activité

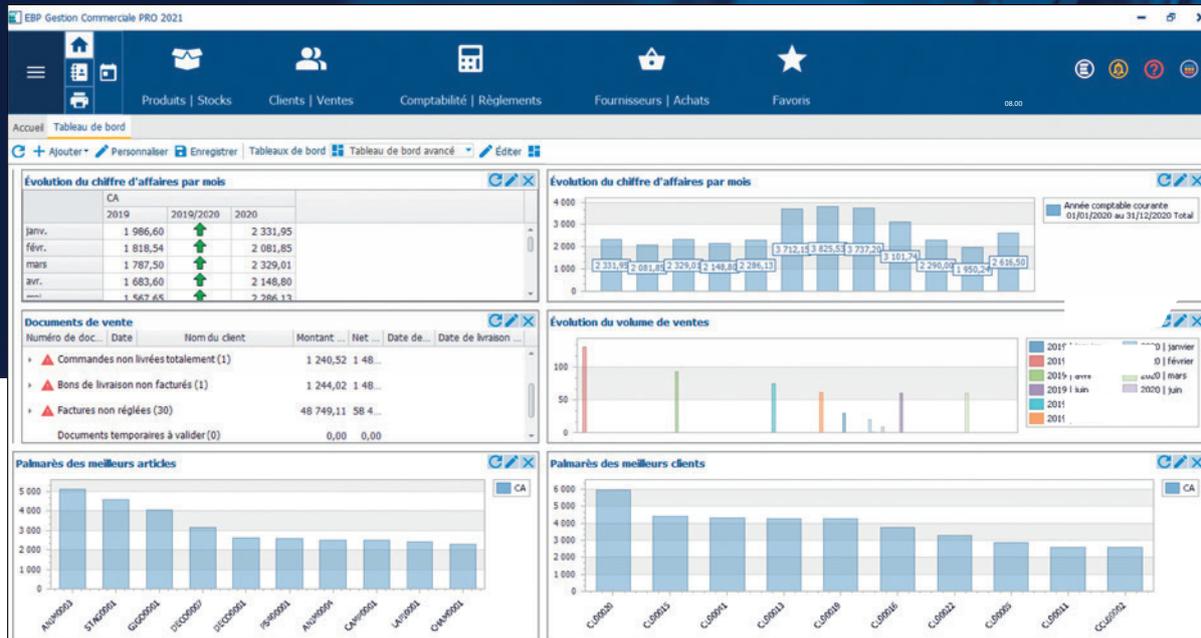
MODE D'UTILISATION DISPONIBLE POUR CE LOGICIEL

Licence

- J'achète mon logiciel
- Je l'utilise sur mon ordinateur

Gestion Commerciale PRO

Edition Côte d'Ivoire



Suivez les indicateurs clés de votre activité depuis votre solution de gestion adaptée au marché ivoirien

FONCTIONS PRINCIPALES

Caractéristiques générales

- Mode licence : version monoposte ou réseau (jusqu'à 12 postes), 10 sociétés
- Sauvegarde multi-supports et restauration de données
- Gestion des favoris et des droits
- Protection des dossiers par mot de passe
- Personnalisation des listes de consultation
- Recherche multi-critères
- Champs obligatoires (personnalisables)
- Création de champs personnalisés
- Multi-langues et multi-devises
- Gestion de planning (événements, etc.)
- Interactions avec Microsoft Office 365⁽¹⁾

Gestion des ventes

- Devis, commandes, bons de livraison, factures...
- Avoirs financiers
- Transfert automatique de documents
- Historique des transferts de documents
- Facturation périodique
- Services à la personne (CESU et CESUP, etc.)
- Livraison et réception totale ou partielle
- Envoi par email des documents de vente
- Multi-échéances, pointage entre échéances
- Remise à l'encaissement ou à l'escompte
- Gestion des écarts de règlements
- Remise en banque
- Virements et prélèvements SEPA
- Gestion des lettres de relance
- Fichiers, familles commerciaux/collaborateurs
- Barème de commissionnement
- Fonction des commerciaux/collaborateurs
- Gestion de la DEB/DES
- Personnalisation et création de modèles d'impression

Articles

- Articles de type bien ou service
- Gestion des articles de remplacement
- Gestion des articles liés
- Nomenclatures commerciales
- Articles non facturables
- Insertion de photos et images associées
- Matériels et familles matériels
- Indicateurs (prix de revient, prix de vente HT et TTC, taux de TVA, etc.)
- Eco-contributions (DEEE, éco-mobilier)
- Étiquettes avec code-barres
- Import de données par douchette
- Module gestion des gammes

Clients

- Fichiers clients/prospects, contacts illimités
- Multi-adresses de facturation et de livraison
- Tarifs, simulation de tarifs et promotions
- Tarifs multi-lignes
- Saisie des règlements (complets ou partiels)
- Échéanciers clients
- Tableau de gestion des relances clients
- Gestion des impayés
- Historique des documents
- Publipostage

Achats et stocks

- Demande de prix, bon de réception, commande...
- Bons d'entrée et bons de sortie
- Transfert automatique de documents
- État sur les demandes de prix
- Réception totale ou partielle
- Gestion des bons de retour et avoirs partiels

- Historique de toutes les pièces fournisseurs
- Règlements fournisseurs
- Échéanciers fournisseurs
- Gestion de stock en multi-dépôts (3 dépôts)
- Visualisation des mouvements de stock et justification des écarts
- Valorisation du stock au PUMP
- Saisie des inventaires
- Gestion des frais d'approche
- Gestion de l'auto-facturation

Suivi d'activité

- Tableau de bord et statistiques paramétrables
- Statistiques et palmarès sur le chiffre d'affaires et la marge par client

Imports & Exports

- Transfert des règlements et factures vers EBP Compta
- Génération des règlements clients et factures au format du logiciel du cabinet comptable⁽¹⁾
- Export des factures au format de facture électronique Factur-X
- Import/export au format CSV
- Import/export paramétrables
- Export des documents en PDF, Word®, Excel®
- Export des listes au format XML, TXT, Excel®, HTML

Liste des fonctions non exhaustive

⁽¹⁾ EBP, ITOOL, CEGID (Sisco et PGI), SAGE LIGNE 100, COALA, CCMX (Winner et AS400), CIEL, QUADRATUS, ISAGRI, AZUR, CADOR-DORAC, APISOFT, COTE OUEST, GESTIMUM, INFORCE

Retrouvez les configurations conseillées pour l'utilisation de ce logiciel sur www.ebp.ci