



GESTION COMMERCIALE
ÉDITION CÔTE D'IVOIRE



UNE SOLUTION COMPLÈTE ET PUISSANTE POUR GÉRER L'INTÉGRALITÉ DE VOTRE ACTIVITÉ COMMERCIALE.

En faisant le choix de notre solution EBP Gestion Commerciale ELITE Édition Côte d'Ivoire, vous vous assurez de travailler avec un logiciel qui répond aux enjeux de votre entreprise :

- Maîtrisez tous les aspects commerciaux de votre activité
- Automatisez vos processus pour plus d'efficacité
- Profitez d'une solution adaptée aux spécificités de votre business

En optimisant votre gestion quotidienne, vous vous concentrez sur le développement de votre entreprise, la conquête de nouveaux prospects et la fidélisation de vos clients.

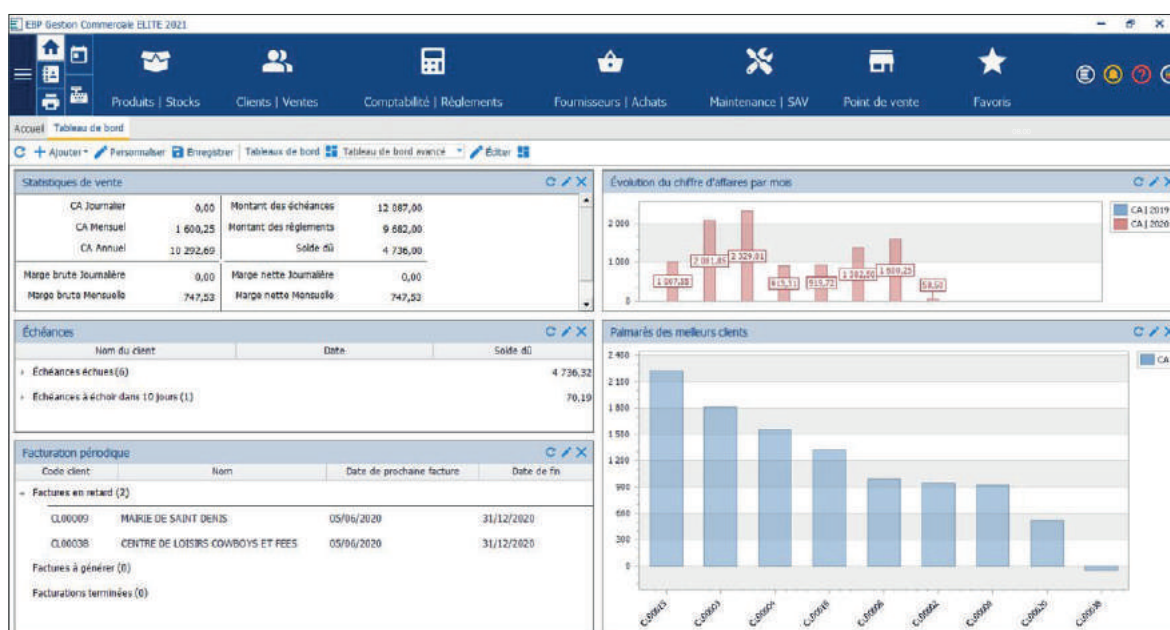
PILOTEZ EFFICACEMENT TOUS LES ASPECTS COMMERCIAUX DE VOTRE ENTREPRISE

Optimisez vos processus commerciaux

L'efficacité et la rentabilité de votre entreprise nécessite une parfaite maîtrise de vos processus de vente et d'achat. En automatisant la plupart de vos tâches quotidiennes, vous gagnez du temps et profitez d'une traçabilité optimale de toutes vos pièces commerciales. Rationalisez les coûts liés à vos stocks pour une gestion optimisée de vos achats (gestion en flux tendus, contremarque, multi-dépôts et emplacements). La gestion des règlements clients, incontournable pour rester maître de votre trésorerie en toutes circonstances est totalement intégrée. Mise en place de prélèvements, relances ou impayés, tout est automatisé !

Analysez avec précision votre activité

Que serait une bonne gestion sans un suivi précis et régulier de vos résultats ? Votre solution centralise toutes les données essentielles de votre activité pour vous permettre de suivre quotidiennement la bonne santé financière de votre entreprise. Créez vos tableaux d'analyse et suivez vos indicateurs clés au jour le jour : CA par client, par article, évolution de CA par fournisseur, par article, etc. Profitez d'un module de Reporting Avancé pour exploiter l'ensemble de vos données de manière intuitive et rapide. Cet instrument de mesure de la performance est un véritable outil qui vous accompagne dans vos décisions les plus stratégiques.



Suivez avec précision et en temps réel les indicateurs clés de performance de votre entreprise grâce au tableau de bord



Personnalisez votre logiciel de gestion en fonction de vos besoins et ceux de vos collaborateurs.

PROFITEZ D'UNE SOLUTION FLEXIBLE ET ADAPTABLE

Créez un outil au plus proche de vos besoins quotidiens

Votre solution s'adapte aux contraintes et particularités métier de votre entreprise. Grâce à ses possibilités de paramétrages multiples, elle répond précisément aux spécificités des secteurs d'activités les plus variés.

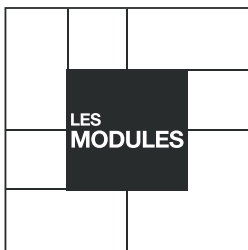
Création de listes de consultation, personnalisation avancée des fiches et des champs, mise en forme conditionnelle, tout est possible pour vous permettre de construire un outil optimisé en fonction de vos habitudes de travail.

Pour garder le contrôle sur vos données, paramétrez les droits d'accès de vos collaborateurs. Ainsi, chacun bénéficie de son propre univers de travail.

Véhiculez une identité graphique cohérente sur l'ensemble de vos documents

Les devis que vous transmettez à vos clients constituent la première image qu'ils auront de votre entreprise. Il est donc primordial, pour leur inspirer confiance, de véhiculer une image professionnelle à travers ces documents.

Utilisez l'un des nombreux modèles disponibles (devis, factures, commandes, etc.) que vous pouvez personnaliser rapidement et facilement à l'effigie de votre entreprise. Vous pouvez également concevoir vos propres modèles d'impression, des plus simples aux plus complexes.



POUR VOS BESOINS PLUS SPÉCIFIQUES

Pour une solution complète, associez ce logiciel à la Comptabilité et à différents modules.

Gestion de prestations de maintenance et SAV, de projets ou d'affaires, encaissement et fidélisation client ou encore gestion de gammes, de numéros de série ou de lot, nos modules couvrent les besoins fonctionnels les plus spécifiques.

Totalement intégrés à votre solution, ils bénéficient de la même ergonomie et du même mode de fonctionnement. Vous êtes donc immédiatement opérationnel dans leur utilisation.

EBP GESTION COMMERCIALE ELITE

La gamme ELITE offre aux directeurs commerciaux et dirigeants d'entreprise une gamme de solutions de gestion complète pour structurer efficacement leur activité. Les nombreuses possibilités de personnalisation permettent à notre réseau Partenaires de paramétrer la solution pour répondre aux spécificités des différents secteurs d'activité ainsi qu'aux besoins précis de l'entreprise.

La liste des fonctions présentées ci-dessous n'est donc pas exhaustive, n'hésitez pas à vous appuyer sur l'expertise de votre intégrateur pour personnaliser votre solution à vos besoins.

Caractéristiques générales

- Nombre de dossiers : 10
- Mode en ligne : 5 sociétés et 1 utilisateur inclus (possibilité d'en ajouter)
- Tri, regroupement avancé
- Sauvegarde et restauration
- Champs obligatoires (personnalisables)
- Gestion des droits : par utilisateur, groupe d'utilisateur, colonne et valeur
- Protection des dossiers par mot de passe
- Journal des événements
- Lien e-Commerce
- Dématérialisation et envoi, unitaire et par lot, des factures (secteur privé) avec Neotouch Facture

Personnalisation avancée

- Champs personnalisés (dont calculés)
- Personnalisation des vues et du tableau de bord
- Gestion des favoris et des alertes
- Personnalisation des modèles d'impression

Gestion des tiers

- Tarifs et promotions
- Règlements : complets ou partiels, échéances multiples, relances clients
- Mise en sommeil et blocage total ou partiel des fiches

Gestion des articles

- Articles liés et de remplacement
- Classification par famille, sous-famille et groupe
- Etiquettes avec code-barres
- Gestion des éco-contributions (DEEE et écomobilier)
- Mise en sommeil et blocage total ou partiel des fiches

Gestion des stocks

- Multi-dépôts et multi-emplacements
- Ordres et bons de transfert (total ou partiel)
- Bons d'entrée et bons de sortie
- Visualisation des mouvements de stocks
- Valorisation du stock au PUMP
- Saisie des inventaires
- Réapprovisionnement automatique
- Contremarque (gestion des stocks en flux tendus)

Gestion des ventes et des achats

- Regroupement de documents
- Livraison, réception totale ou partielle
- Transmission des documents par voie numérique
- Frais de port
- Facturation périodique

- Impression du planning des livraisons
- Facturation HT ou TTC
- Remise à l'encaissement, ou à l'escompte
- Escompte inconditionnel
- Livraison client depuis un document d'achat
- Prélèvement et virements SEPA nationaux et internationaux
- Prélèvements automatiques via la liaison avec GoCardless (hors commission déduite)
- Gestion des frais d'approche
- Historique des pièces, d'un document, des lignes
- Multi-devises (règlements, écarts, téléchargement des cours)
- Déclaration DEB / DES
- Gestion de l'analytique
- Gestion des bons de retour et avoirs partiels
- Décaissement (pour les règlements fournisseur)

Gestion des commerciaux/collaborateurs

- Classification par famille, sous-famille et groupe
- Fonction des commerciaux/collaborateurs (assistant, commercial, responsable de service, etc.)
- Commissionnement : barème et détail du calcul
- Mise en sommeil et blocage total ou partiel des fiches
- **Gestion des nomenclatures**
- Multi-niveaux
- Ordres et bons de fabrication et de désassemblage (total ou partiel)

Import/Export

- Export des écritures comptables au format du logiciel de cabinet comptable⁽¹⁾
- Export des factures au format de facture électronique Factur-X
- Import-Export au format CSV : clients, articles, unités, localisations, fournisseurs, familles, barème des éco-contributions
- Import/export paramétrables : articles, famille articles, sous famille articles, clients, familles clients, sous familles clients, contacts, fournisseurs, famille fournisseurs, sous familles fournisseurs, commerciaux/collaborateurs, famille commerciaux/collaborateurs, barème éco-contributions, secteurs géographiques, groupes
- Export des impressions au format PDF, Word®, Excel®
- Export des listes au format XML, TXT, Excel®, HTML

Statistiques

- Statistiques sous forme de tableaux, graphiques : CA, marge, palmarès, etc.
- Statistiques fournisseurs et financières (répartitions des règlements et des échéances)
- Statistiques paramétrables
- SQL Server Analysis Services (nécessite Microsoft® SQL Standard)

Pour le mode licence, nécessite la souscription à une Offre de Services PRIVILEGE ou PREMIUM

(1) EBP, ITOOL, CEGID (Sisco et PGI), SAGE LIGNE 100, COALA, CCMX (Winner et AS400), CIEL, QUADRATUS, ISAGRI, AZUR, CADOR-DORAC, APISOFT, COTE OUEST, GESTIMUM, INFORCE